

Die **Hepart AG** ist eine mittelständische Unternehmensgruppe mit Sitz in Kreuzlingen. Wir sind spezialisiert auf die Produktion von pharmazeutischen und diätetischen Präparaten sowie Nahrungsergänzungsmitteln. Unsere innovativen Produkte und unser engagiertes Team tragen massgeblich zu unserem Erfolg bei.

Werden Sie Teil unserer Erfolgsgeschichte und gestalten Sie mit uns die Zukunft der Gesundheitsbranche!

Gesucht: Sales Manager Neu- und Bestandskunden (80 – 100 %), Einstieg nach Absprache

Ihre Rolle:

- Neukundenakquise: Aktive Recherche und Identifikation potenzieller Neukunden, Durchführung von Kaltakquise und persönlichen Meetings im Bereich Apotheken und Drogerien in der deutschsprachigen Schweiz mit Schwerpunkt Zürich, Basel, Luzern, Bern.
- Betreuung und Beratung von Bestandskunden im Bereich Apotheken und Drogerien im Gebiet
- Durchführung von Schulungen und Produktpräsentationen, auch Webinare
- Selbständige Besuchsplanung (Hybrid), Rapportierung und dazugehörige administrative Arbeiten.
- Mitentwicklung und Umsetzung verkaufsunterstützender Massnahmen und Marketing/Werbe-Aktionen.
- Mitentwicklung und kontinuierlichen Verbesserung von Vertriebsprozessen
- Teilnahme an Branchenveranstaltungen und Messen

Ihr Profil:

- Abgeschlossene Berufsausbildung im kaufmännischen, pharmazeutischen oder paramedizinischen Bereich.
- Aussendienst Erfahrung im Bereich Apotheken und Drogerien oder anverwandten Fachgebieten, Schwerpunkt Vertrieb.
- Sie verfügen über sehr gute Kommunikations- und Teamfähigkeiten.
- Unternehmerische Denkweise, Verhandlungsgeschick sowie eine ausgeprägte Kommunikationskompetenz.
- Stilsicheres Deutsch in Wort und Schrift, weitere Sprachkenntnisse von Vorteil.
- Teamplayer mit viel Herzblut.
- Sehr gute Anwenderkenntnisse von MS-Office inklusive Teams, Erfahrung mit ERP-Systemen und Online-Meeting Tools von Vorteil
- Führerschein der Kat. B

Unser Angebot:

- Sie arbeiten Sie in einem interessanten, dynamischen und stark wachsenden Umfeld mit Zukunftspotential.
- Sie übernehmen eine verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Aufgabe.
- Sie arbeiten mit kurzen Entscheidungswegen eng mit der Geschäftsleitung zusammen.
- Profitieren Sie von diversen Mitarbeitervergünstigungen und einem Geschäftswagen.

Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an: Hansruedi Christen, Bewerbung@hepart.ch.